

TECHNICO-COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F

Infos clés :

Entreprise : ASTERI

Région : Ile-de-France / Yvelines / Epône

Secteur : Eclairage fonctionnel et décoratif

Type de poste : CDD – 6 mois évolutif CDI

Années d'expérience : 2 ans

Niveau d'études : DUT, BTS, Bac + 2

Niveau de poste min. :

Salaire :

Entreprise :

Acteur majeur dans son secteur, spécialisé dans la commercialisation de solutions d'éclairage fonctionnel et décoratif, nous nous adressons à tous types de clients (PME, sièges sociaux, grands comptes).

Description du poste :

Rattaché(e) au Responsable d'Agence, votre mission consistera à gérer et développer un portefeuille de clients.

A ce titre, vous aurez en charge les missions suivantes :

- Suivre votre portefeuille clients (artisans, électriciens, installateurs, ...),
- Apporter conseils techniques et soutien commercial,
- Reporter votre activité à votre Responsable hiérarchique,
- Collaborer avec l'ensemble des équipes de l'agence tant techniques que commerciales.

Profil :

De formation niveau BAC +2 (idéalement en électricité ou électrotechnique), vous justifiez d'au moins une expérience dans une fonction similaire dans les produits et/ou les services.

Doté(e) d'un bon relationnel et d'un sens du commerce, vous avez l'esprit d'équipe et le sens de l'objectif.

La maîtrise du logiciel Dialux serait un plus.

Poste à pourvoir rapidement.

Conditions et Avantages :

Fixe, variable, mutuelle et avantages